

Account Manager

(32-40 uur)

AquaMinerals B.V. ontwikkelt hoogwaardige toepassingen voor de reststoffen van drinkwaterbedrijven en waterschappen. De stoffen die ontstaan bij de productie van drinkwater en het zuiveren van afvalwater, zetten we bij voorkeur circulair in. We zijn een innovatieve, ambitieuze maar tegelijkertijd no-nonsense ketenorganisatie. Jaarlijks bestemmen we nu zo'n 350.000 ton materiaal, met een omzet van 29 miljoen euro.

De functie

Ben jij een commercieel talent dat van pionieren houdt, maar ook goed is in relatiebeheer? Wil jij bijdragen aan een duurzamere wereld door waarde te creëren uit water gerelateerde reststromen? Word Accountmanager bij AquaMinerals en help ons innovatieve oplossingen te realiseren!

Ben jij klaar om echt impact te maken op onze planeet, terwijl je je professionele skills naar een hoger niveau tilt? AquaMinerals nodigt je uit om deel uit te maken van onze reis naar een duurzamere wereld, door aan de slag te gaan als Account Manager. Je focus ligt op het vinden van nieuwe klanten & afzetmarkten en het onderhouden van de relatie met deze nieuwe klanten. Jij bent de ontdekkingsreiziger van AquaMinerals, die bedrijven laat zien hoe waardevol onze reststromen zijn.

Concreet betekent dit:

- Nieuwe klanten spotten én binnenhalen (je inner sales-strategie kan los!);
- Nieuwe markten en toepassingen verkennen (de sky is the limit!);
- Slimme contracten en afspraken regelen die werken voor iedereen;
- Samen met je collega's innoveren en nieuwe proposities bedenken.

Je rapporteert aan de Commercieel & Operationeel Manager.

Wat breng je mee?

- Een gezonde portie lef en creativiteit - Jij durft buiten de gebaande paden te denken;
- Commerciële flair - Jij weet deuren te openen, zelfs als ze eerst op een kier staan;
- Humor en relatietalent - Jij weet hoe je een netwerk opbouwt én onderhoudt;
- Energie en flexibiliteit - Elke dag is anders en daar hou jij van;
- MBO/HBO werk- en denkniveau met 0 – 5 jaar ervaring in sales.

Wij bieden

- Een uitdagende functie binnen een toonaangevend bedrijf in de circulaire economie;
- Een aantrekkelijk salaris;
- Uitstekende secundaire voorwaarden;
- De vrijheid van hybride werken;
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en groei;
- Een elektrische leaseauto;
- Een hecht en enthousiast team waarin samenwerking centraal staat.

Wil jij ons team versterken?

Ben jij klaar om impact te maken en samen met AquaMinerals alles eruit te halen wat erin (het water) zit? Stuur je CV en motivatiebrief vóór 27 januari naar scholman@aquaminerals.com.

Voor vragen kun je contact opnemen met Bob Hofkamp (Commercieel & Operationeel Manager, 06 – 11 03 24 75)

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.